



Acquisto di veicoli

10 miti da sfatare sulle auto d'occasione

Primavera, tempo d'occasioni. Ogni anno, in Svizzera 750 000 veicoli cambiano proprietario, molti in primavera ed estate. Qui di seguito riportiamo i dieci più comuni errori da evitare in sede di acquisto ed alcuni consigli pratici.

1. Il bello va bene.

Questa regola non vale sempre. Sebbene l'aspetto esterno di un veicolo possa dare delle indicazioni sullo stato d'efficienza in cui si trova, occorre essere prudenti con le parti che appaiono troppo nuove. Un giro di prova è indispensabile e, in caso di dubbio, si consiglia di sottoporre l'auto a un test in un centro tecnico del TCS.

2. Il leasing conviene per un'auto di seconda mano.

Oltre ai canoni mensili del leasing, ci saranno da pagare carburante, assicurazione, imposte, pneumatici, manutenzione e riparazioni. È quindi preferibile scegliere un modello meno caro, magari più piccolo e meno recente, ma che si è in grado di pagare interamente. I contratti di leasing non sono contratti di acquisto.

3. Il prezzo da nuovo determina quello di vendita.

Già da un paio d'anni, gli acquirenti beneficiano di azioni, sconti e bonus, grazie alla concorrenza e alla forza del franco svizzero. Ciò che conta non è il vecchio prezzo di listino, bensì il valore attuale del veicolo. Occorre dunque paragonare sempre il prezzo delle automobili di dimostrazione o d'occasione, con garanzia di fabbrica e servizio gratuito, con quello attuale delle vetture nuove.

4. Un'affare come questo non si ripresenterà più.

Il mercato dell'usato è vasto e ogni giorno vengono proposte nuove occasioni. Occorre dunque prendersi tempo e paragonare attentamente le singole offerte.

5. Privati non obbligati a comunicare un incidente subito

L'obbligo di indicare danni da incidenti vale anche per contratti fra privati. Danni di poca importanza ne sono comunque esclusi. In casi dubbi si raccomanda di consultare gli esperti automobilistici del TCS oppure un garagista di fiducia. Nella compravendita di veicoli è buona norma essere trasparenti ed indicare nel contratto se il mezzo è incidentato o meno.



6. Con le occasioni si hanno solo problemi.

Con le auto d'occasione si corre il rischio di aver maggiori riparazioni, ma in contropartita la svalutazione nel tempo sarà minore. Sebbene molte vetture d'occasione siano in perfetto stato e non pongano più problemi di quelle nuove, si raccomanda di chiedere una minima garanzia sui pezzi di ricambio e sulla manodopera.

7. I contratti di vendita devono sempre essere stipulati per iscritto.

Un contratto dev'essere stipulato per iscritto soltanto se la legge lo richiede. Ciò non è però il caso per un contratto di vendita, dove basta una ricevuta. Il TCS raccomanda tuttavia di stipulare comunque un contratto per iscritto e ne propone dei modelli sul suo sito www.tcs.ch.

8. Tutte le occasioni hanno una garanzia.

La garanzia non è automatica e va specificata nel contratto di vendita. Se si tratta di un veicolo non recente, il TCS raccomanda di esigere una garanzia di almeno tre mesi in pezzi e manodopera.

9. «Collaudata» è sinonimo di qualità.

Se l'auto è «collaudata», ciò significa unicamente che adempie le esigenze di sicurezza in vigore e che nei prossimi 2-3 anni non dovrà essere sottoposta al controllo periodico. In caso di dubbio, si raccomanda di procedere a un test auto-occasione presso un centro tecnico del TCS.

10. Le occasioni acquistate dai privati sono più vantaggiose.

Le tariffe Eurotax danno due diverse valutazioni delle auto d'occasione: una per l'acquisto o la ripresa, l'altra per la vendita con una garanzia di tre mesi su pezzi e manodo-

pera. Idealmente il prezzo pattuito tra privati si collocherà a metà strada fra i due valori.

Check-list per l'acquisto di un'auto usata

- Analizzare le proprie necessità: per che cosa serve il veicolo ?
- Fissare il budget per acquisto e manutenzione, definire il finanziamento
- Raccogliere informazioni: internet, garage, giornali, paragonare i veicoli, ecc.
- Fare giri di prova estesi, confrontare diversi veicoli
- Verificare le condizioni della vettura (colaudi effettuati, documenti, vernice, interni)
- Chiedere più offerte, tener conto degli sconti e delle prestazioni di garanzia
- Sottoporre il veicolo che interessa a un TCS test auto-occasione
- In fase di trattative, non lasciarsi mettere sotto pressione
- Negoziare prestazioni supplementari o sconti
- Alla firma del contratto, verificarne tutti i dettagli e la copertura della garanzia
- Un contratto scritto è consigliato anche tra privati. Vedi modelli su www.tcs.ch

Collaborazione del TCS con Car4you

Il TCS offre attraverso il suo sito www.tcs.ch un accesso diretto non soltanto ad AutoScout24, bensì anche alla piattaforma Car4you.

Lanciato nel 1997, Car4you è uno dei portali internet più grandi e conosciuti in Svizzera per i veicoli nuovi e usati. Propone circa 87 000 tra vetture, moto e camper e ha in media 700 000 visite al mese. car4you.ch è stato rilevato da Tamedia nel 2011. Dall'ottobre 2013, Tamedia gestisce questa piattaforma in collaborazione con Schibsted nell'ambito di un accordo joint venture: www.car4you.ch.